

Bent ook u bereid deze tien vragen te beantwoorden, stuur dan een mailtje naar belleggersbelangen@redbusiness.nl. Vergeet uw telefoonnummer niet te vermelden. Bij voorbaat dank.

BELEGGERS VAN DE WEEK

VRAGEN

Frans van der Reep (60) is senior IT-strateg bij KPN en doceert als lector over de impact van internet op leven en werk. Hij investeert om schoonheid in de wereld te bevorderen.

tekst: Gerhard Verduijn



01

Waarom bent u met beleggen begonnen?

'Ik ben ooit uit interesse in aandelen gestapt en later in een mandje dat de index volgde. Maar het boeide me totaal niet. Jaarverslagen zijn zo saai. Vijftien jaar geleden heb ik het roer radicaal omgegooid en ben ik me gaan richten op mensen in plaats van bedrijven.'

02

Waarom bent u nu een actieve belegger?

'Ik wil schoonheid in de wereld bevorderen en dingen die ik belangrijk vind een handje helpen. Ik ondersteun mensen met een ideaal. Dat doe ik met geld, maar ook met kennis die hen in staat stelt zich te ontwikkelen. Geld en talent zitten zelden in één hand. Ik spring dan graag bij om dingen van de grond te krijgen. Daarnaast heb ik een zeer beschiedende portefeuille opgebouwd die me na aan het hart liggen, zoals gezondheidszorg.'

03

Wat was uw grootste succes?

'Hoewel ik niet in termen van geld denk, was dat in materiële zin een schilderij dat ik kreeg van een kunstschilder voor wie we een zeer geslaagde expositie mogelijk hebben gemaakt in Maasticht. Dat bleek achteraf uitermate lucratief. Maar daar gaat het niet om. Het uitgangspunt is om schoonheid in de wereld te houden. Een mooi voorbeeld is de conservatoriumstudent die als violist is afgestudeerd op een bijzondere viool die ik, met enkele vrienden, voor hem bekostigd heb. Ons rendement is dan een mooi concert.'

04

Wat was uw grootste teleurstelling?

'Financieel gezien heb ik geen teleurstellingen. Ik ben alle beursvallende van de afgelopen jaren goed doorgekomen, want ik zag de buil al hangen en heb mijn belang bijtijds van

06

Wat is uw beleggingsstijl?

'Vrij voorzichtige, want ik zet geen bijzondere grote bedragen in. Ik investeer niet in bedrijven, maar in mensen. Dat doe ik door aandacht te schenken en invloed uit te oefenen. Het sluitstuk van het proces kan zijn dat ik of

10

Welke tip heeft u voor andere beleggers?

'Leg de focus niet alleen op geldelijk gewin, maar verdiep je sentens in de bedrijven waarin je belegt. Ga eens op bezoek en let dan vooral op de mensen die er werken. Dan gaat zo'n investering veel meer leven en worden een echte, betrokken aandeelhouder.'

05

Hoeveel tijd besteedt u aan beleggen?

'Als het om de beurs gaat: weinig tot geen. Wel voer ik gemiddeld twee gesprekken per week met mensen die een idee willen toetsen. Ik heb dan altijd drie vragen: snapt hij wat hij wil, zie ik het hem doen en zie ik het groeien? Als het mooie en levensvatbare plannen zijn, gaan we verder.'

09

Wat verwacht u de komende tijd van de beurs?

'Ik zie geen grote veranderingen, zeker niet in het systeem. De beurs blijft een groot gekkenhuis gericht op korte-termijn eigenbelang; dat gun ik iedereen overigens van harte. Ik zou graag een grotere rol zien voor crowdfunding, maar dat komt maar mondjesmaat van de grond. Voor eenmalige, projectmatige zaken loopt het vrij aardig, maar crowdfunding in relatie tot exploitatiefinanciering zien we nog nauwelijks. Wereldwijd gaat dat om 3 à 4% van het totaal geïnvesteerde vermogen.'

08

Welke belegger bewondert u het meest?

'Bill Gates en George Soros. Zonder enige vorm van ijdelheid zeten zij hun vermogen in om mooie dingen te doen. Zij zijn echte weldoeners en daar zou de wereld er meer van moeten hebben.'

07

Wat is uw grootste ergernis?

'De gijzeling van de Europese Unie door een groep zeer welgestelde belastingontduikers in Griekenland. De hele Griekse economie maakt 2% van de totale EV uit. Als de tienste families van Griekenland 1 of 2% van hun vermogen betalen, is alles opgelost. Maar dat gebeurt niet.'

Van der Reep ondersteunt mensen met een ideaal. Hij zou graag een grotere rol zien voor crowdfunding.

